



# BNP Paribas Cardif



**BNP PARIBAS  
CARDIF**

| Versicherungen für eine Welt im Wandel



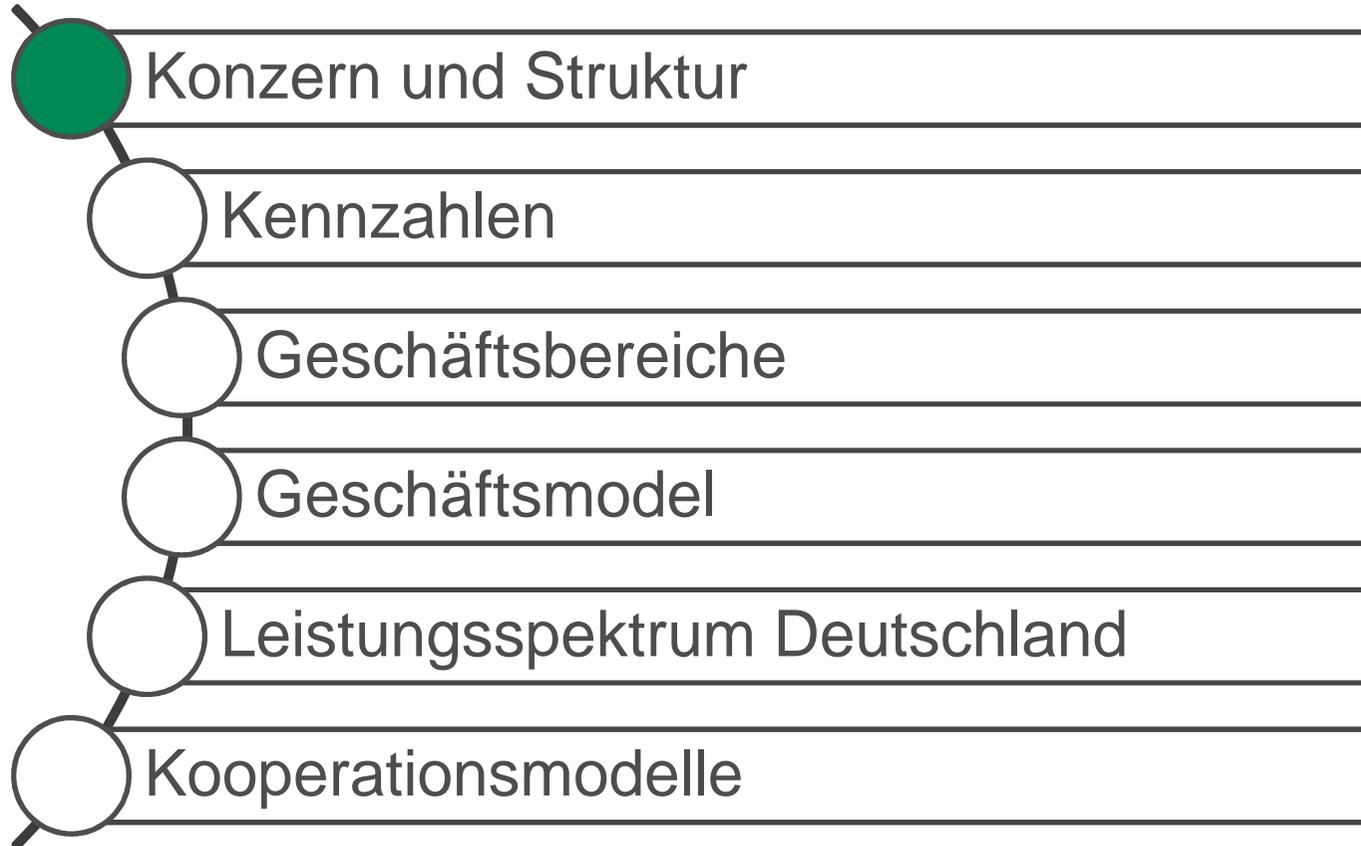
**AMC**  
**Arbeitskreis**  
**Produktmanagement**  
**Komposit**  
**14. Juni 2012**



**BNP PARIBAS**  
**CARDIF**

| Versicherungen für eine Welt im Wandel

# BNP Paribas Cardif



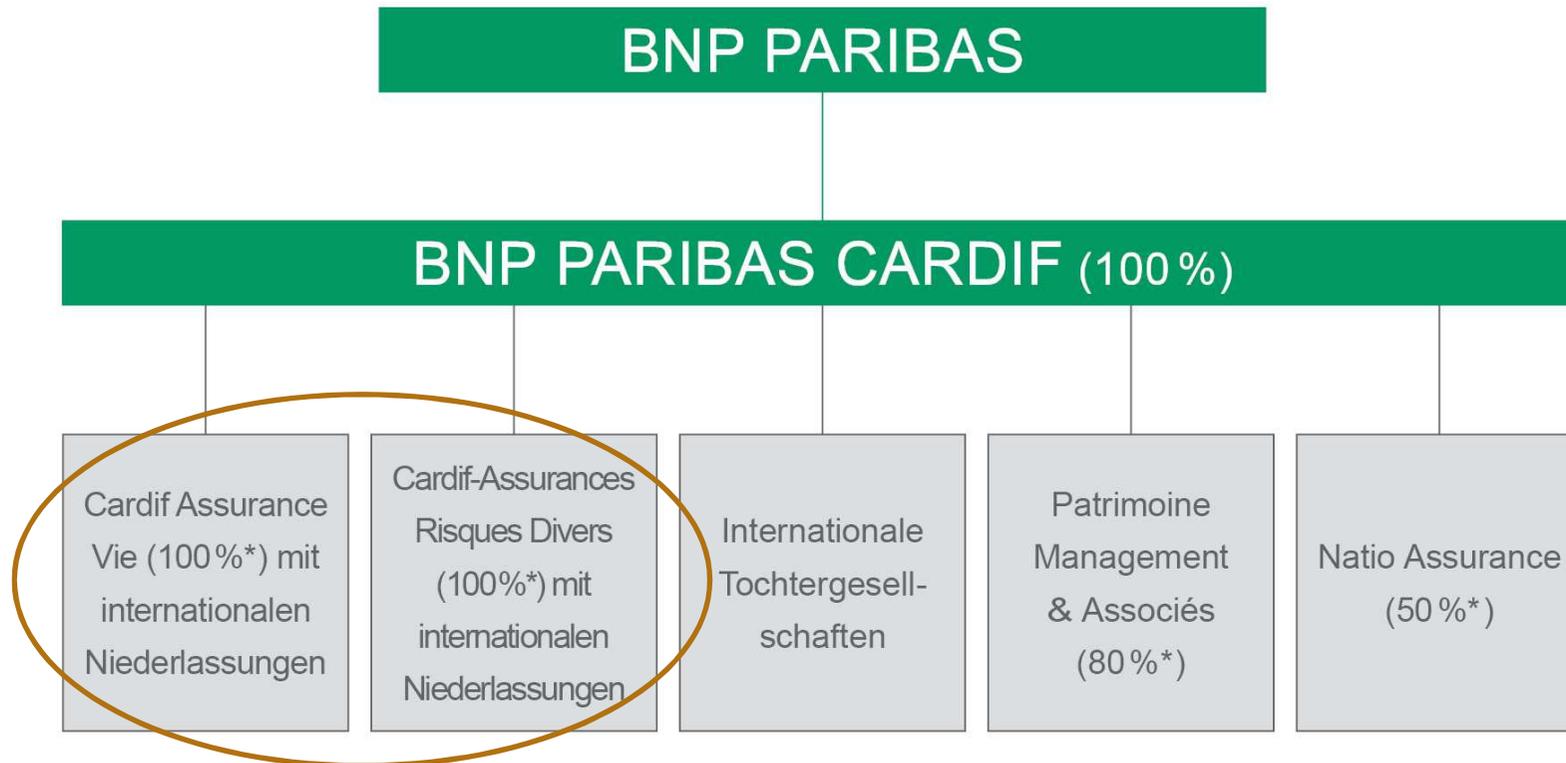
- BNP Paribas Long-Term Rating „AA-“ durch Standard & Poor's vom 23.01.2012
- 3 Geschäftsbereiche:
  - Savings
  - Protection
  - Property & Casualty
- Umfangreiche und innovative Produktpalette
- B2B2C-Vertriebsansatz
- Diversifiziertes Partnerschaftsmodell
- Vielfältige Vertriebsnetzwerke
- BNP Paribas Cardif Deutschland: assoziiertes Mitglied im Bankenfachverband



# BNP Paribas Cardif innerhalb des BNP Paribas Konzerns



# BNP Paribas Unternehmensstruktur



(\*) Anteil der Beteiligung



# BNP Paribas Cardif-Länder weltweit

## Europa

Belgien	Italien	Polen	Spanien
Bulgarien	Kroatien	Portugal	Tschechien
Dänemark	Luxemburg	Rumänien	Türkei
Deutschland	Niederlande	Russland	Ukraine
Frankreich	Norwegen	Schweden	Ungarn
Großbritannien	Österreich	Slowakei	

## Asien

China*	Taiwan
Indien	Thailand
Japan	Vietnam
Süd Korea	

## Afrika

Algerien

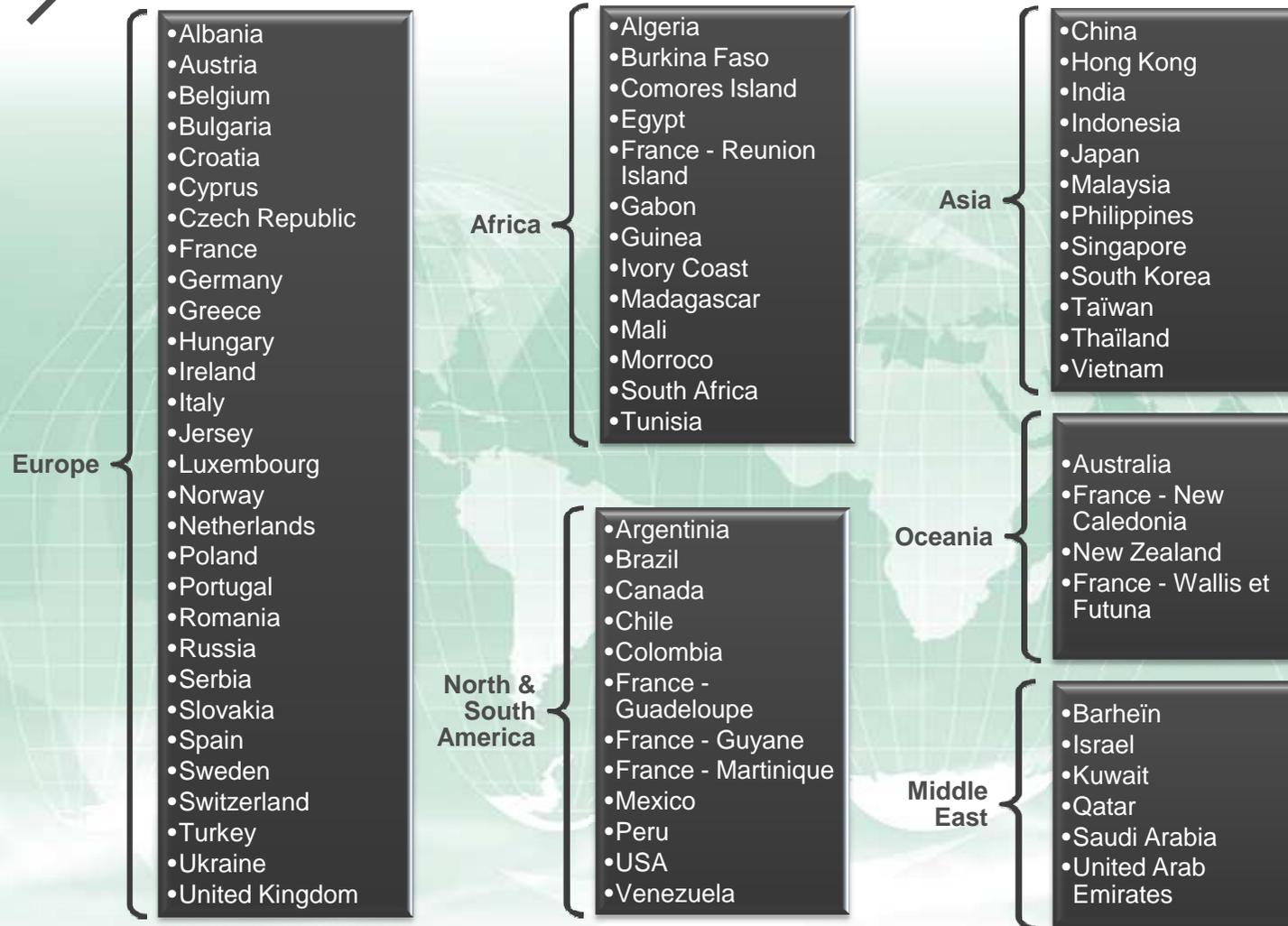
## Südamerika

Argentinien	Kolumbien
Brasilien	Mexiko
Chile	Peru

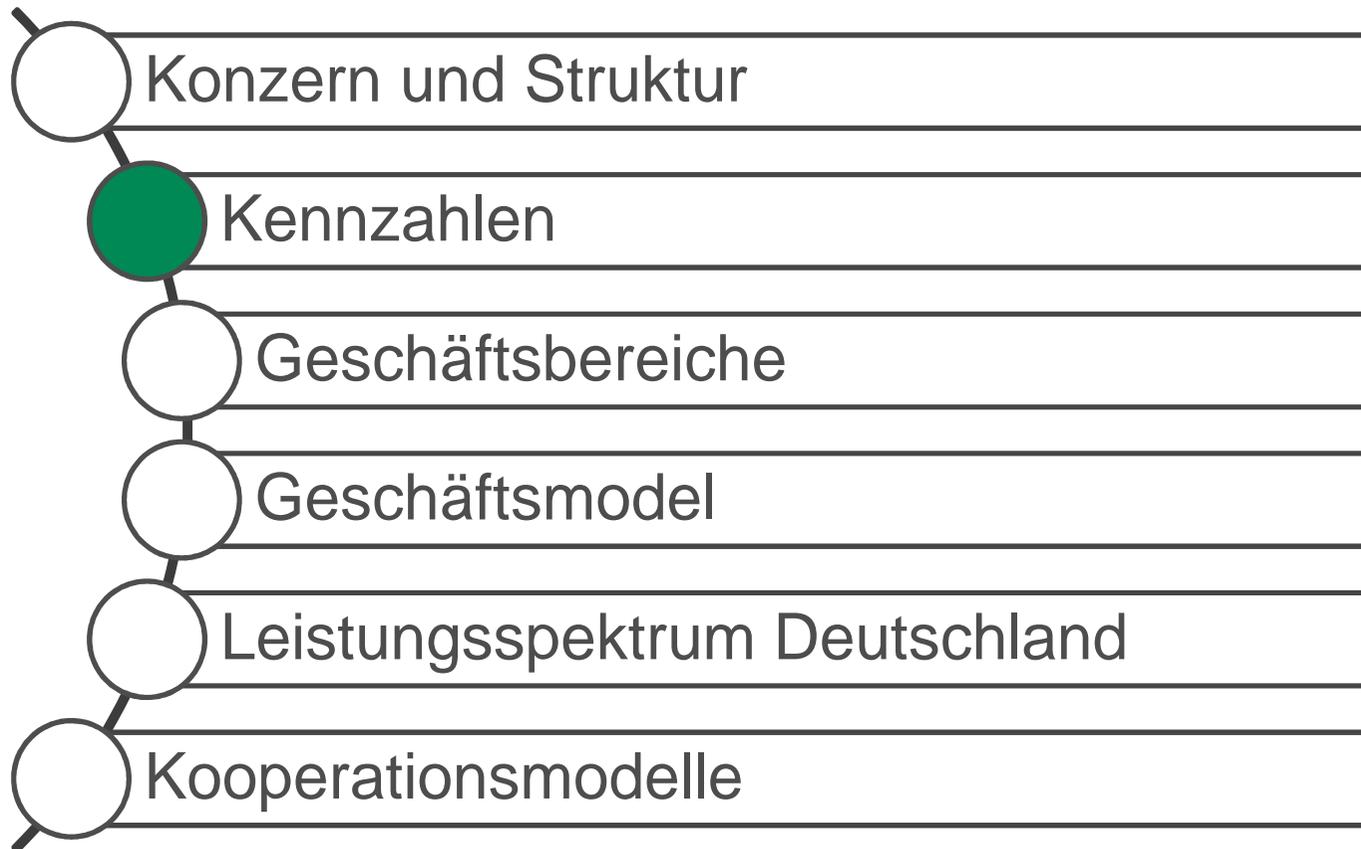
\*Representative office



# BNP Paribas Cardif-Länder weltweit

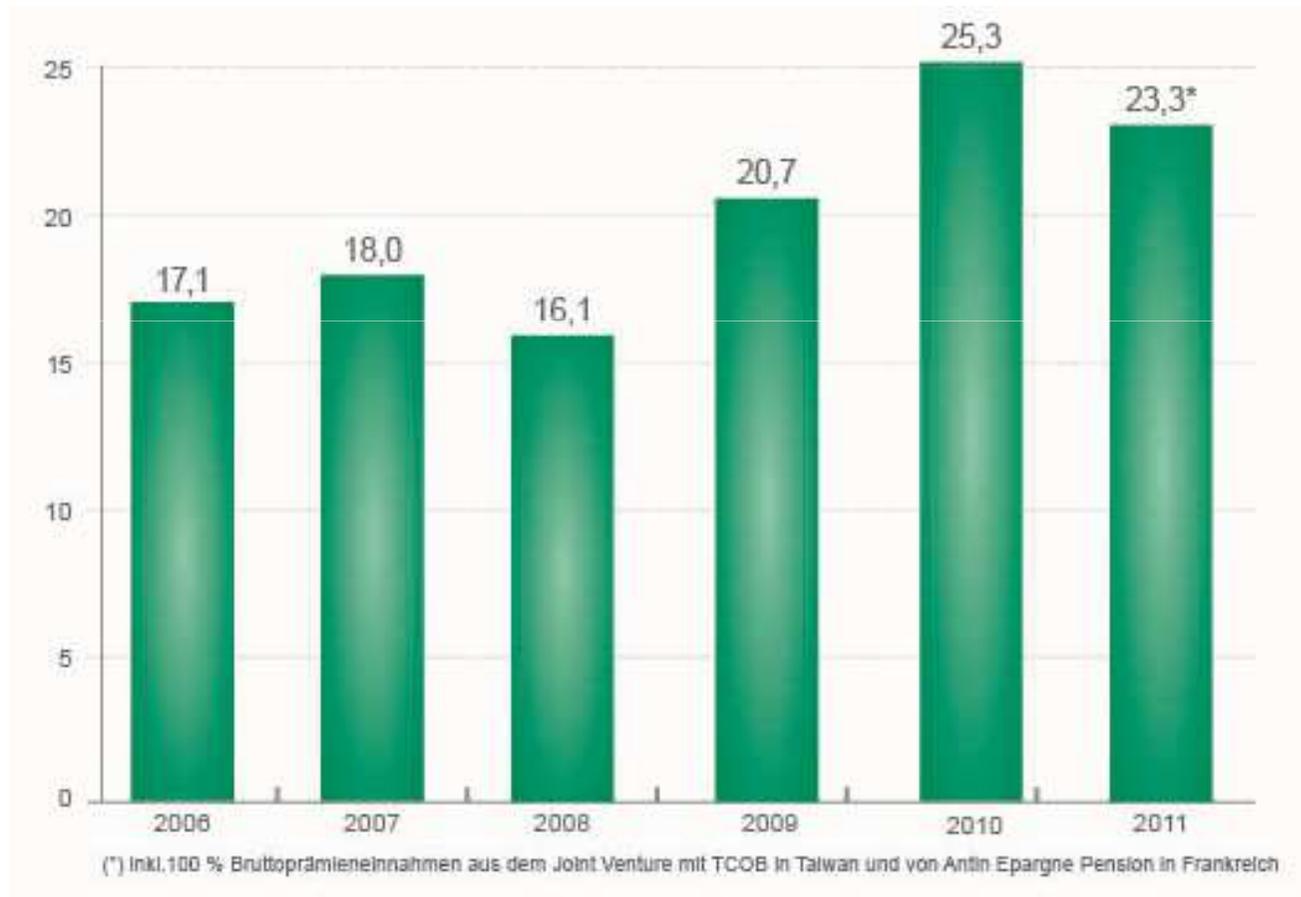


# BNP Paribas Cardif



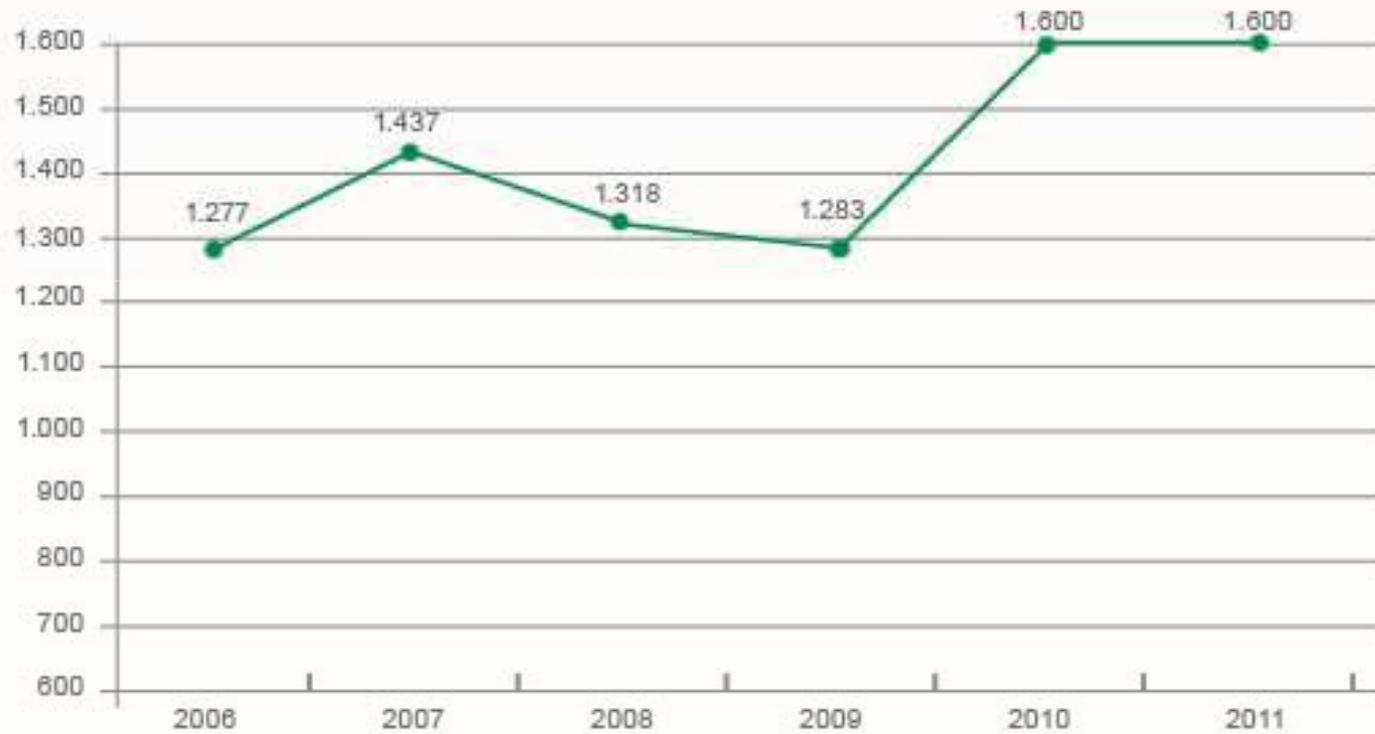
# Kennzahlen 2011

## Bruttoprämieeinnahmen (in Mrd. Euro)



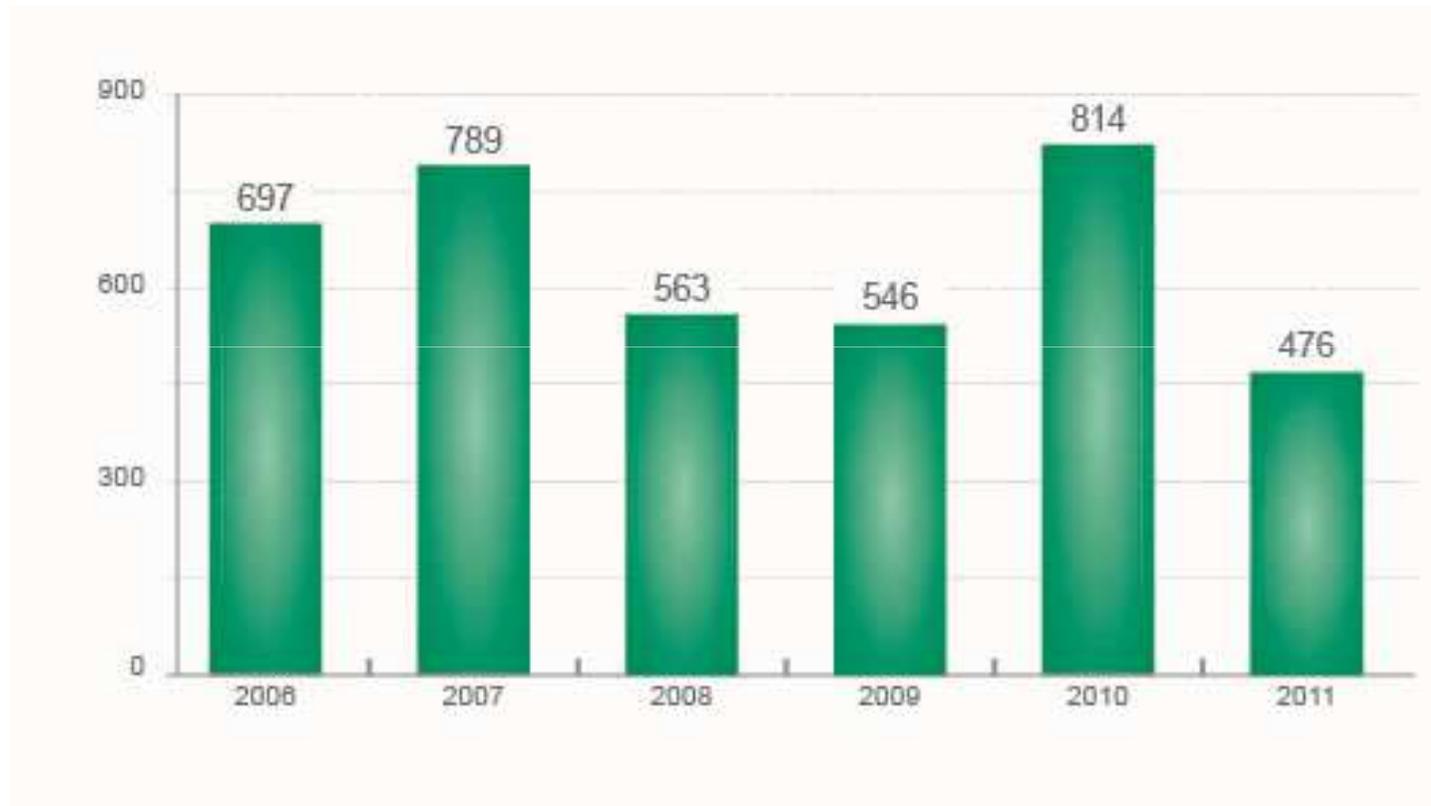
# Kennzahlen 2011

Entwicklung – versicherungstechnisches Ergebnis (in Mio. Euro)



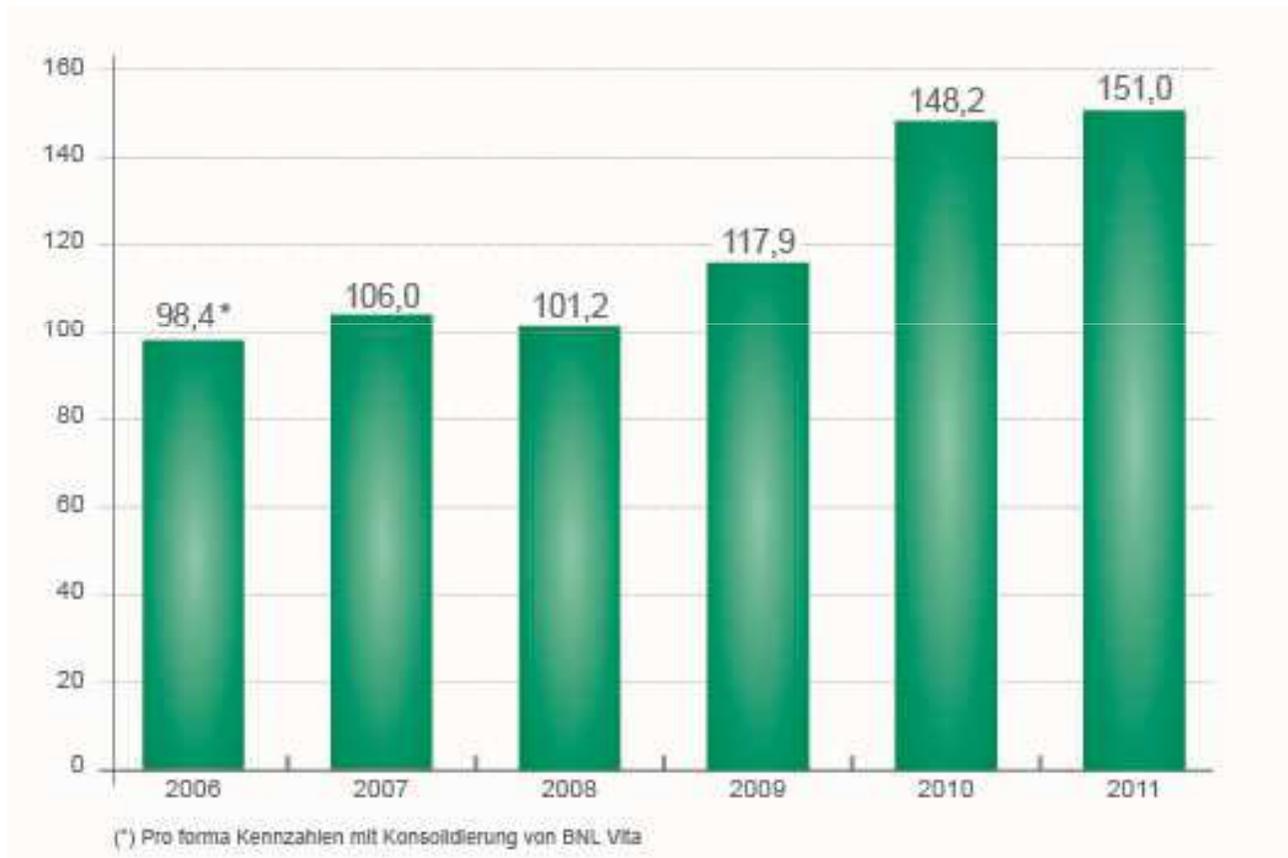
# Kennzahlen 2011

Vorsteuerergebnis (in Mio. Euro)

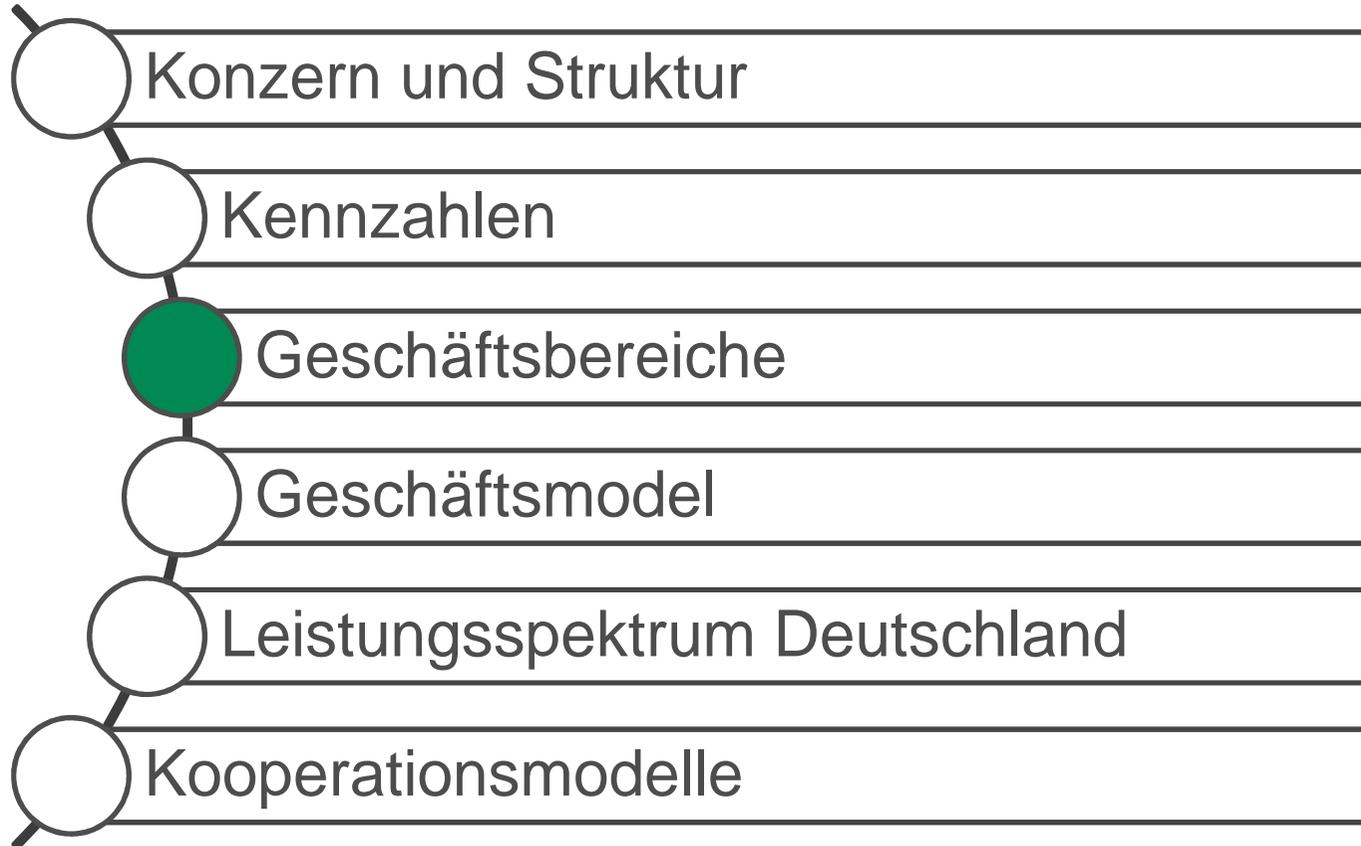


# Kennzahlen 2011

Verwaltete Vermögen\* (in Mrd. Euro)



# BNP Paribas Cardif



# 3 Geschäftsbereiche

Marktführerschaft in allen 3 Geschäftsbereichen

SAVINGS	PROTECTION	P & C
<p><b>11 Länder</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Verträge mit Gewinnbeteiligung, ausgewiesen in Euro oder in Fremdwährungen</li> <li>• Fondsgebundene Verträge</li> <li>• Kombination aus fondsgebundenen und Verträgen mit Gewinnbeteiligung</li> <li>• Private Rentensparpläne in Frankreich</li> </ul>	<p><b>33 Länder</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Absicherung verschiedener Risiken: Arbeitslosigkeit, dauerhafte und vorübergehende Arbeitsunfähigkeit, Tod</li> <li>• Möglichkeit und Kompetenz zur Absicherung neuer Risiken</li> <li>• Individuelles und portfolioabhängiges Angebot</li> </ul>	<p><b>Frankreich</b></p> <p>Natio Assurance (50 % BNP Paribas Assurance / 50 % Axa)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Versicherungen für Hauseigentümer, Kfz- und Motorradversicherungen, Studentenversicherungen, Rechtsschutzversicherungen und Reiseversicherungen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Viertgrößter Lebensversicherer in Frankreich</li> <li>• Marktführer in Frankreich für fondsgebundene Versicherungen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Weltweit führender Versicherer im Bereich der Restkredit- und Zahlungsausfallversicherung</li> </ul>	

- SAVINGS – Lebensversicherungen / renten- und fondsgebundene Versicherungen
- PROTECTIONS – Restkredit- und Zahlungsausfallversicherungen
- P & C – Eigentums- und Sachversicherungen (nur Frankreich)



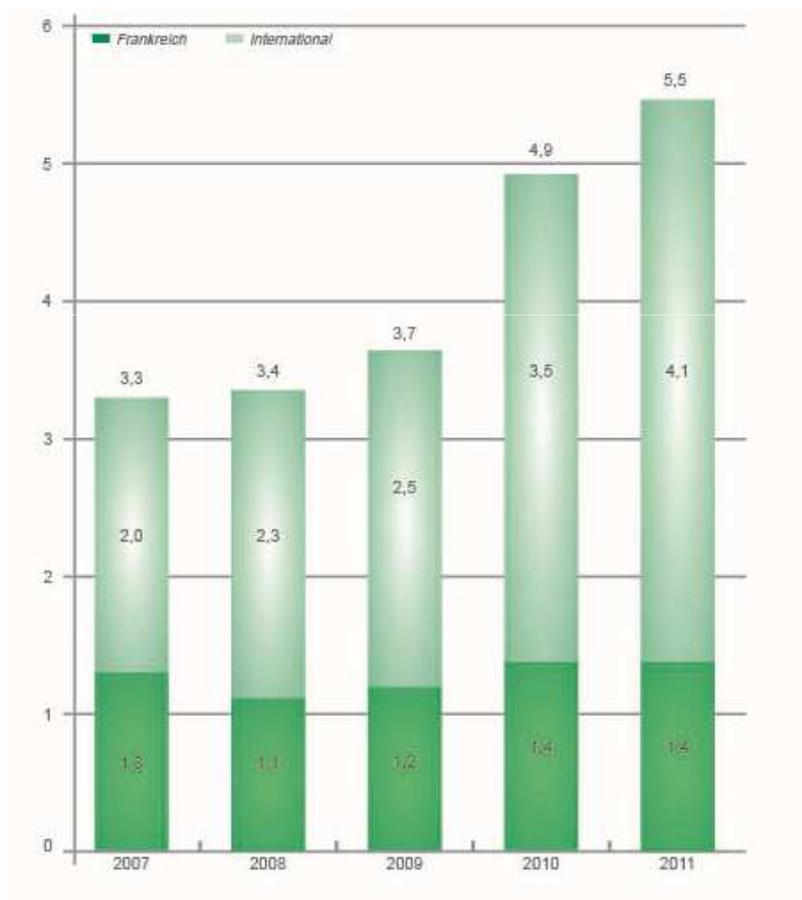
# Savings 2011

## Bruttoprämieneinnahmen (in Mrd. Euro)

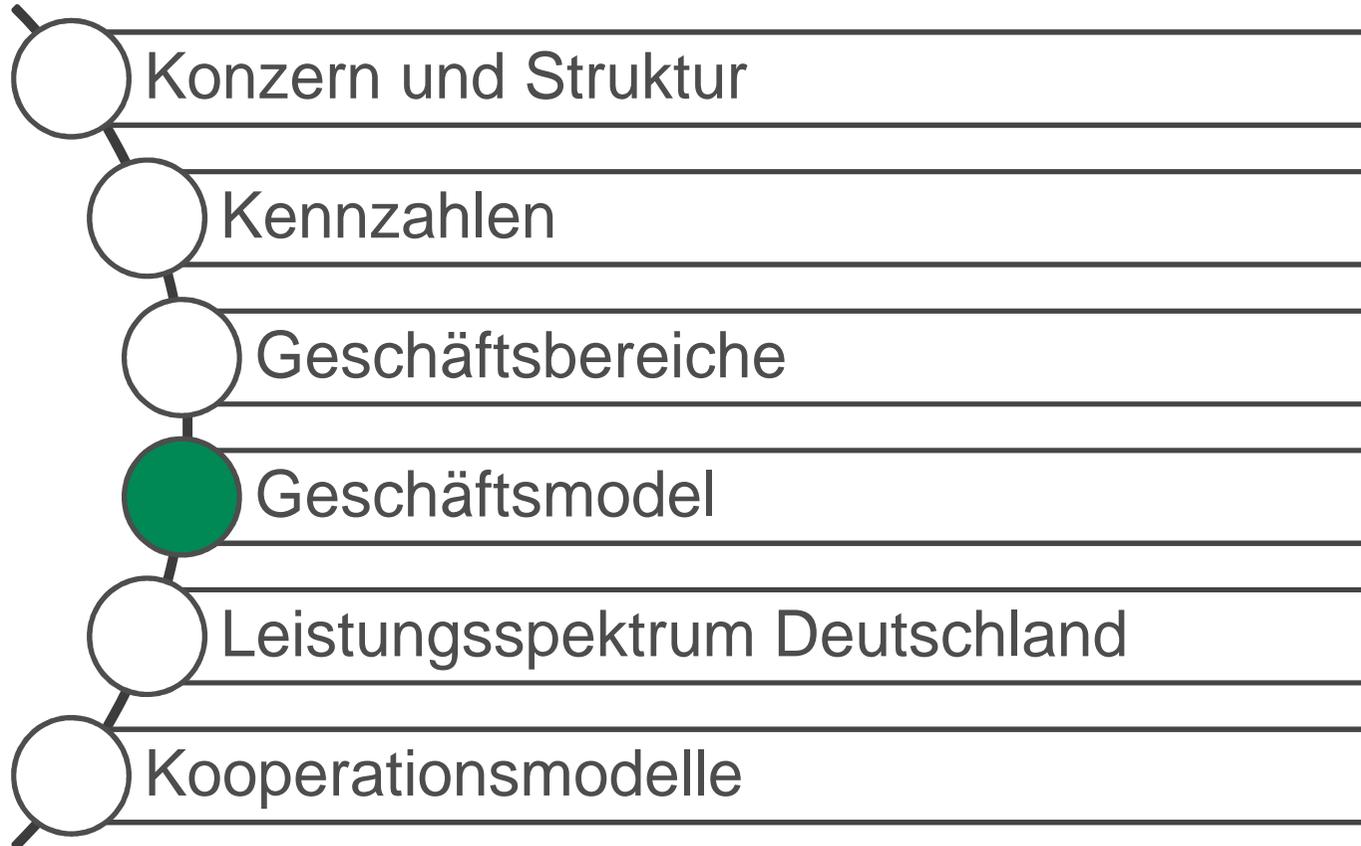


# Protection und Property & Casualty 2011

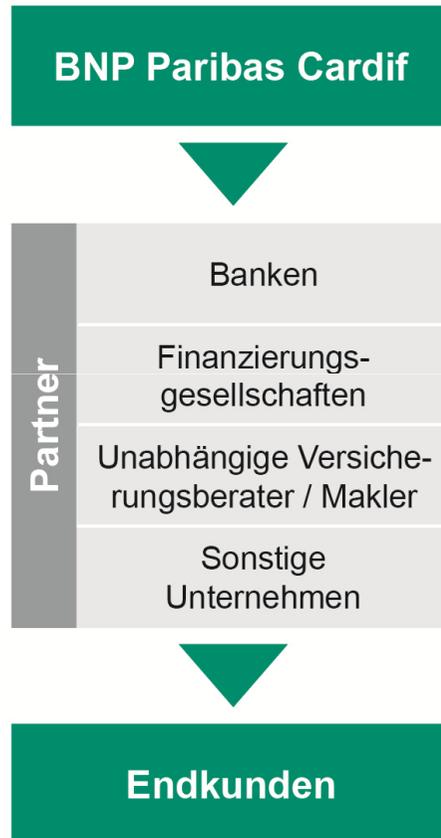
## Bruttoprämieeinnahmen (in Mrd. Euro)



# BNP Paribas Cardif



# B2B2C-Vertriebsansatz



- Auf die Bedürfnisse des Partners und der Endkunden zugeschnittene Angebote:
  - Individuelles und portfolioabhängiges Angebot
  - Möglichkeit der Aufnahme von Fonds des Partners in das fondsgebundene Angebot von Cardif
  - Partnerangepasste Management- und Reporting-Systeme
- Herausragender Mehrwertdienst für den Partner:
  - Das angebotene Produkt mit vielfältigen Dienstleistungen ergänzt, z.B. Profit Monitoring
  - Verkaufsunterstützung: Telemarketing Fachwissen
  - Beratung des Partners im Profit-Center-Management
- Schnelle Implementierung neuer Partnerschaften möglich



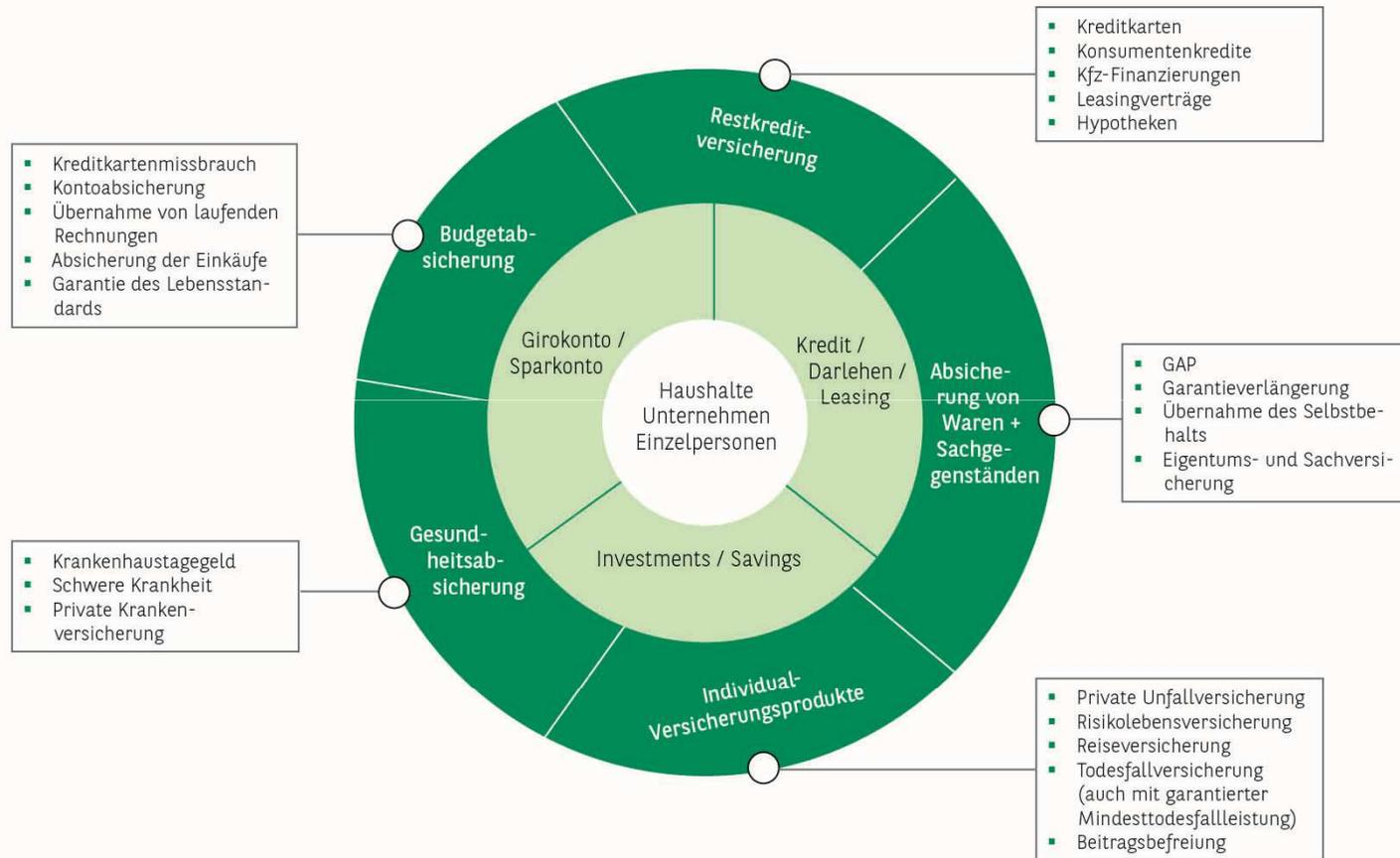
# Diversifiziertes Partnerschaftsmodell

Partner-  
schaften  
außerhalb  
BNP  
Paribas  
  
49% der  
Einnahmen

- Zusammenarbeit mit 35 der weltweit 100 größten Banken und einer Vielzahl an Finanzierungsgesellschaften:
  - Volkswagen
  - Renault
  - GMAC
  - Fiat...
- Kapitalbeteiligungen zur Stärkung bestimmter Partnerschaften:
  - Shinhan Financial Group, Koreas zweitgrößte Bank, 180.000 Versicherte
  - State Bank of India, Indiens größte Bank, 1 Million Einzelverträge, 6,5 Millionen Versicherte
  - Taiwan Cooperative Bank, Taiwans zweitgrößte Bank
  - Vietcombank, die führende Staatsbank in Vietnam und Seabank
  - Magazine Luiza, eine der größten Handelsketten Brasiliens



# Umfangreiche und innovative Produktpalette

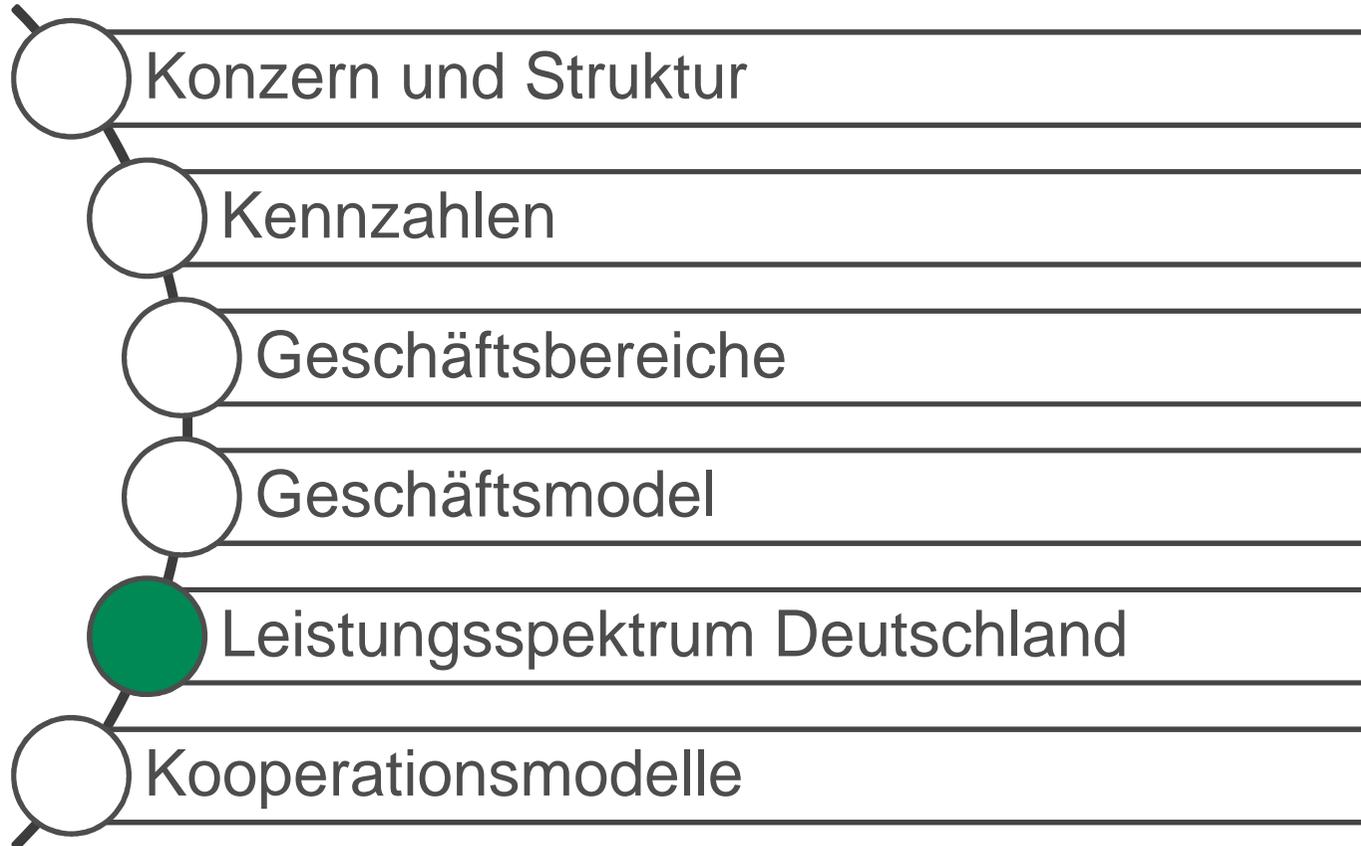


# Vielfältige Vertriebsnetzwerke

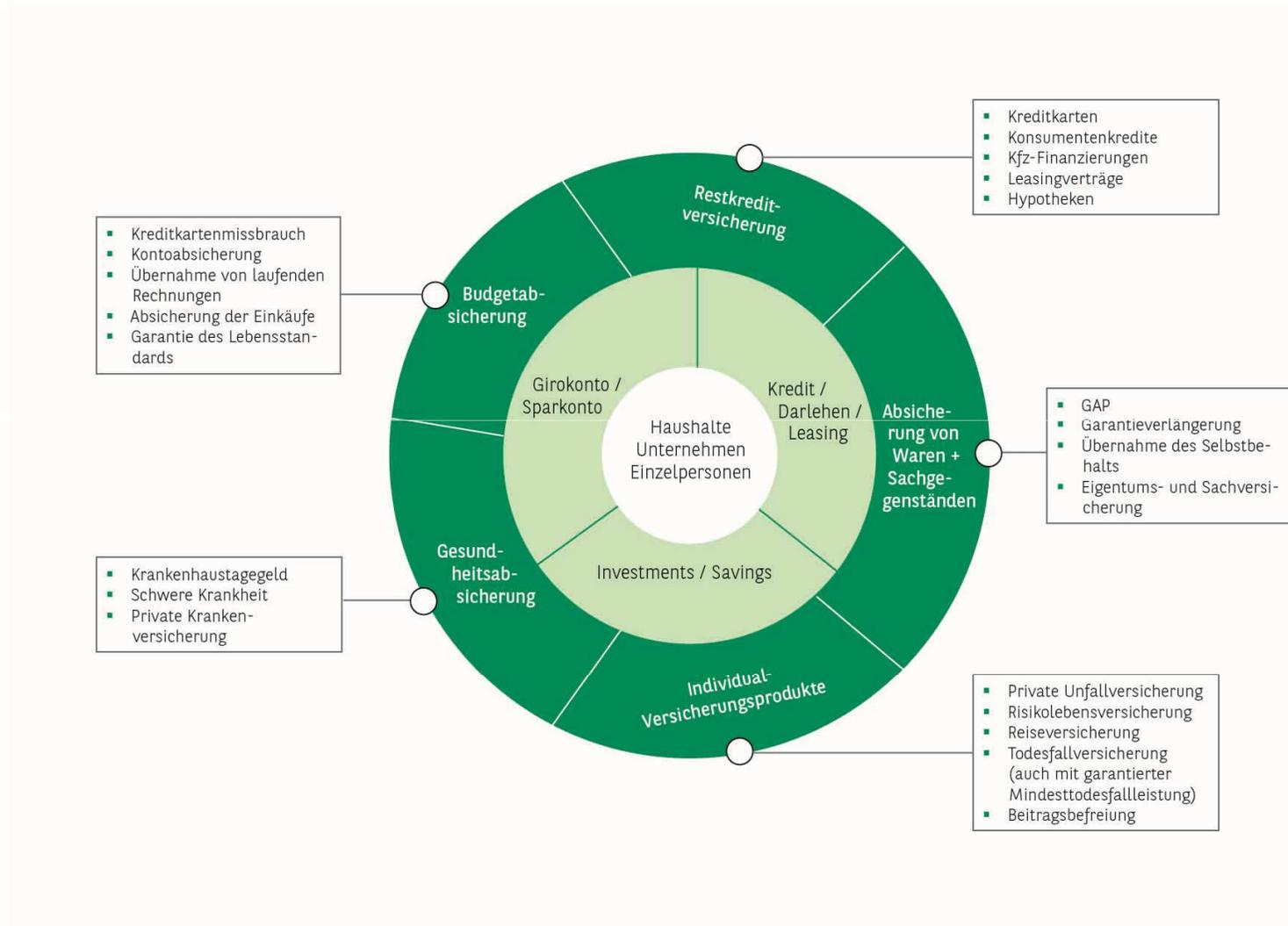
100 % vom Umsatz		Produkte			
		Vertriebskanal	Savings	Gruppen-Rentenversicherung	Protection
56 % BNP Paribas	BNP Paribas Vertriebsnetzwerk in Frankreich	X	X	X	X
	Französische Privatbanken	X			
	BNP Paribas Tochtergesellschaften (Commerz Finanz GmbH, Cortal Consors, BNP Paribas ERE)	X	X	X	
44 % Partnerschaften außerhalb BNP Paribas	Unabhängige Versicherungsberater / Makler	X	X	X	
	Banken, Finanzierungsgesellschaften, Einzelhandelsketten	X		X	
	Telemarketing			X	



# BNP Paribas Cardif



# Umfangreiche und innovative Produktpalette



# BNP Paribas Cardif - Leistungen

## RSV

Kreditkarten  
Konsumentenkredite  
KFZ-Finanzierung  
Leasingverträge  
Hypotheken

## Waren

GAP (**Automotive**)  
  
Garantieverlängerung (**braune/weiße Ware, EW motor**)  
  
Übernahme Selbstbehalt

## Individual- versicherung

Risikolebensversicherung  
  
Beitragsbefreiung (**Übernahme von Versicherungsprämien bei AL, AU oder Krankheit**)

## Gesundheit

Schwere Krankheiten (**Einmal-/Zahlungen bei definierten Krankheiten**)

## Budgetabsicherung

Kreditkartenmissbrauch (**Einkaufsschutz, Warenschutz, Garantien, ...**)  
Kontoabsicherung (**Privat- und Geschäftskonten**)  
Übernahme von laufenden Rechnungen (**nahezu jede Art von Zahlungsverpflichtungen**)  
Absicherung von Einkäufen (**Ware und Verpflichtungen**)  
Garantie des Lebensstandard (**Abdeckung von Einkommen und abstrakte Absicherung von Verpflichtungen**)



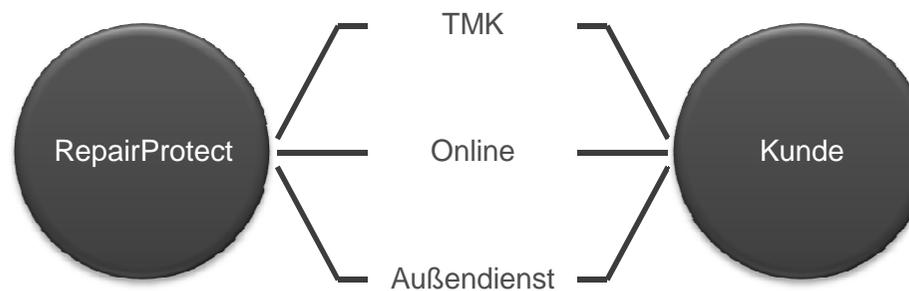
# BNP Paribas Cardif – Beispiele - RepairProtect

## RepairProtect – Reparaturkostenversicherung für KFZ – C2C

- RepairProtect wird ausschließlich für den privaten KFZ-Markt angeboten
  - für das eigene KFZ
  - Absicherung bei Kauf oder Verkauf des KFZ
- Das Konzept: Sicherheit bei Kauf und Verkauf von gebrauchten KFZ



- RepairProtect
  - Anschlußgarantie
  - Gebrauchtwagen
- Vertrieb/Verkauf



# Vorteile für Endkunden

---

- Wird im Rahmen des DEKRA Car Check ein Defekt festgestellt, hat der Kunde die Möglichkeit, schnell und problemlos den Defekt direkt vor Ort in der Werkstatt zu beheben.
- Der Kunde erhält dadurch die Möglichkeit defekte und damit von der Versicherung ausgeschlossene Teile nach Reparatur nachträglich in die Versicherung einschließen zu lassen.
- durch RepairProtect hat der Kunde zusätzliche Sicherheit beim Autokauf/-verkauf
- weitere Vorteile durch die Versichertenkarte (Option)
- gut verkaufbar, da geringe Beiträge durch monatliche Zahlungsweise
- Produkt auch zu 100% online abschließbar
- Erweiterung der Produktpalette
- einzigartiges (Sicherheits-)Produkt mit starken Partnern
- hoher Nutzen für den Kunden
- regelmäßige Kundenansprache
- hoher Kundenbindungsgrad



# Das Produkt im Detail

Leistung	Prämie	Prämie mit DEKRA Car-Check
<b>Einmalprämie</b>		
bis 85 PS/59 kW	398,00 EUR	309,00 EUR
bis 105 PS/77 kW	498,00 EUR	409,00 EUR
bis 140 PS/103 kW	598,00 EUR	509,00 EUR
bis 200 PS/147 kW	698,00 EUR	609,00 EUR
Allrad	798,00 EUR	709,00 EUR
<b>Monatsprämie</b>		
bis 85 PS/59 kW	19,70 EUR	15,99 EUR
bis 105 PS/77 kW	23,70 EUR	19,99 EUR
bis 140 PS/103 kW	28,20 EUR	24,49 EUR
bis 200 PS/147 kW	32,70 EUR	28,99 EUR
Allrad	37,70 EUR	33,99 EUR
<b>Laufzeit</b>	<b>2 Jahre</b>	

## 100% ZDK-Standard

versicherte Baugruppen und Bauteile		Kostenerstattung für Material bei Laufleistung		Lohnkosten immer 100%
Motor	Schalt-/Automatikgetriebe	50.000 km	100 %	
Achs-/Verteilergetriebe	Kraftübertragungswellen	60.000 km	90 %	
Lenkung	Bremsen	70.000 km	80 %	
Kraftstoffanlage	Elektrische Anlage	80.000 km	70 %	
Kühlsystem	Abgasanlage	90.000 km	60 %	
Sicherheitssysteme	Klimaanlage	100.000 km	50 %	
Komfortelektrik		über 100.000 km	40 %	



# BNP Paribas Cardif – Beispiele – Gewerbekredit-/Kontoschutz

---

## Zielsetzung

- Absicherung von Zahlungsverpflichtungen aus Investitions- und Kontokorrentkrediten von Selbständigen und freiberuflich Tätigen:
- Erhalt der selbständigen Tätigkeit und Sicherung der Existenz trotz ▶ Arbeitsunfähigkeit oder einer ▶ schweren Krankheit
- Absicherung der Hinterbliebenen im ▶ Todesfall des Versicherten
- Minimierung der finanziellen Folgen nach ▶ Aufgabe der selbständigen Tätigkeit aus wirtschaftlichem Grund
- Reduzierung des Ausfallrisikos für den Kreditgeber



# Gewerbekontoschutz®

## Versicherungsumfang

Gewerbekontoschutz®  
mit Absicherung des variablen Sollsalos

<b>Tod</b>	Übernahme des ausstehenden Sollsalos (Einmalleistung)
<b>DD</b>	
<b>AU</b>	Monatliche Übernahme von 10 % des ausstehenden Sollsalos für die Dauer von max. 12 Monaten
<b>VST</b>	

Gewerbekontoschutz®  
mit Absicherung einer festen Kontokorrentlinie\*

Übernahme des ausstehenden Sollsalos (Einmalleistung), mind. 30 % der Kontokorrentlinie*
Monatliche Übernahme von 10 % des ausstehenden Sollsalos für die Dauer von max. 12 Monaten, mind. 10 % der Mindestleistungshöhe

\*Mindestleistungshöhe



# Gewerbekreditschutz®

## Versicherungsumfang

Gewerbekreditschutz®  
mit Absicherung der Darlehensrate

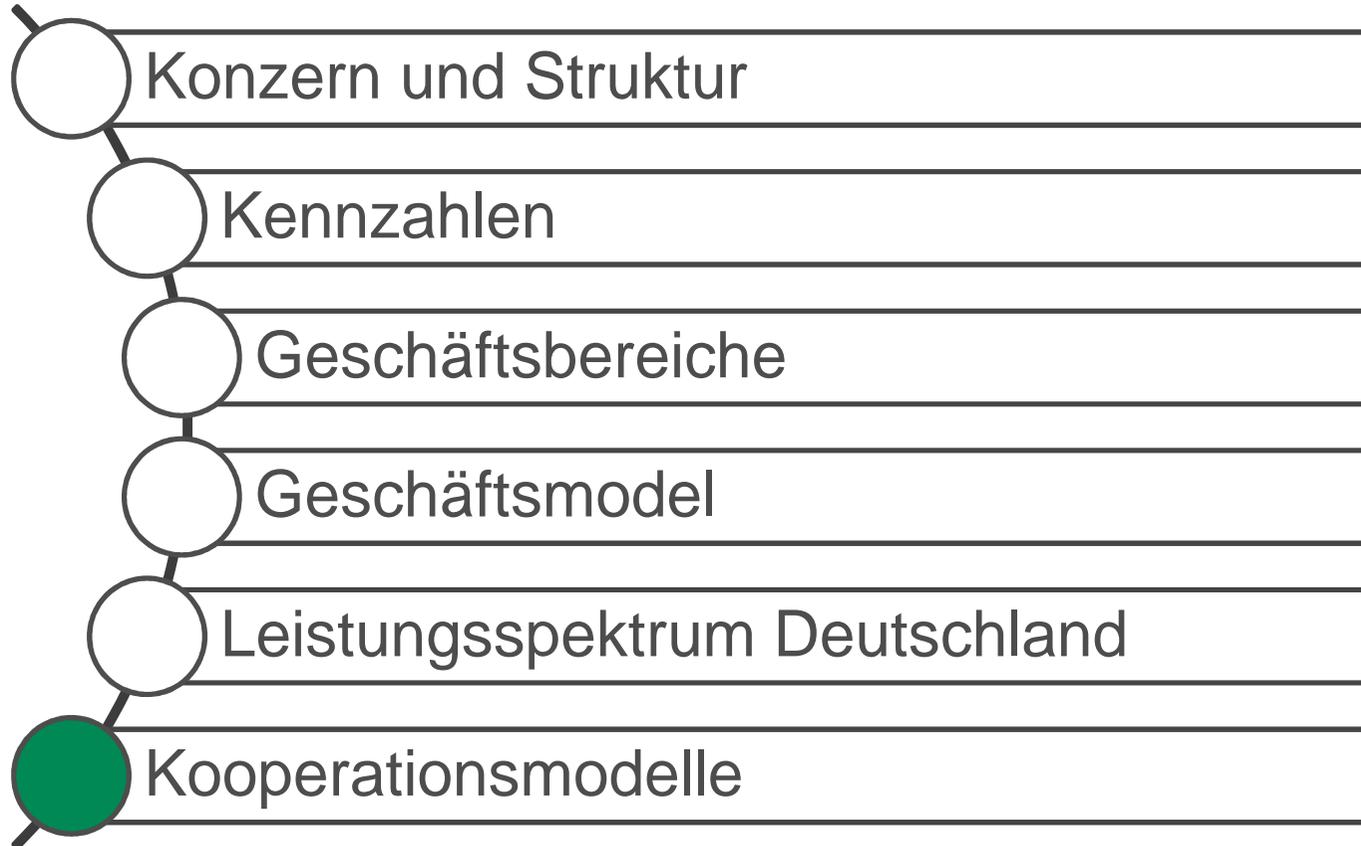
Gewerbekreditschutz®   
mit Absicherung einer frei wählbaren, festen Rate

<b>Tod</b>	Übernahme der Restschuld (Einmalleistung)	Übernahme der Summe der gewählten, versicherten Raten* (Einmalleistung)
<b>DD</b>		
<b>AU</b>	Übernahme der vereinbarten Raten für die Dauer der Arbeitsunfähigkeit, ggf. bis zum Ende der Versicherungsdauer (monatliche Leistung)	
<b>VST</b>	Übernahme der vereinbarten Raten für die Dauer von max. 12 Monaten (monatliche Leistung)	

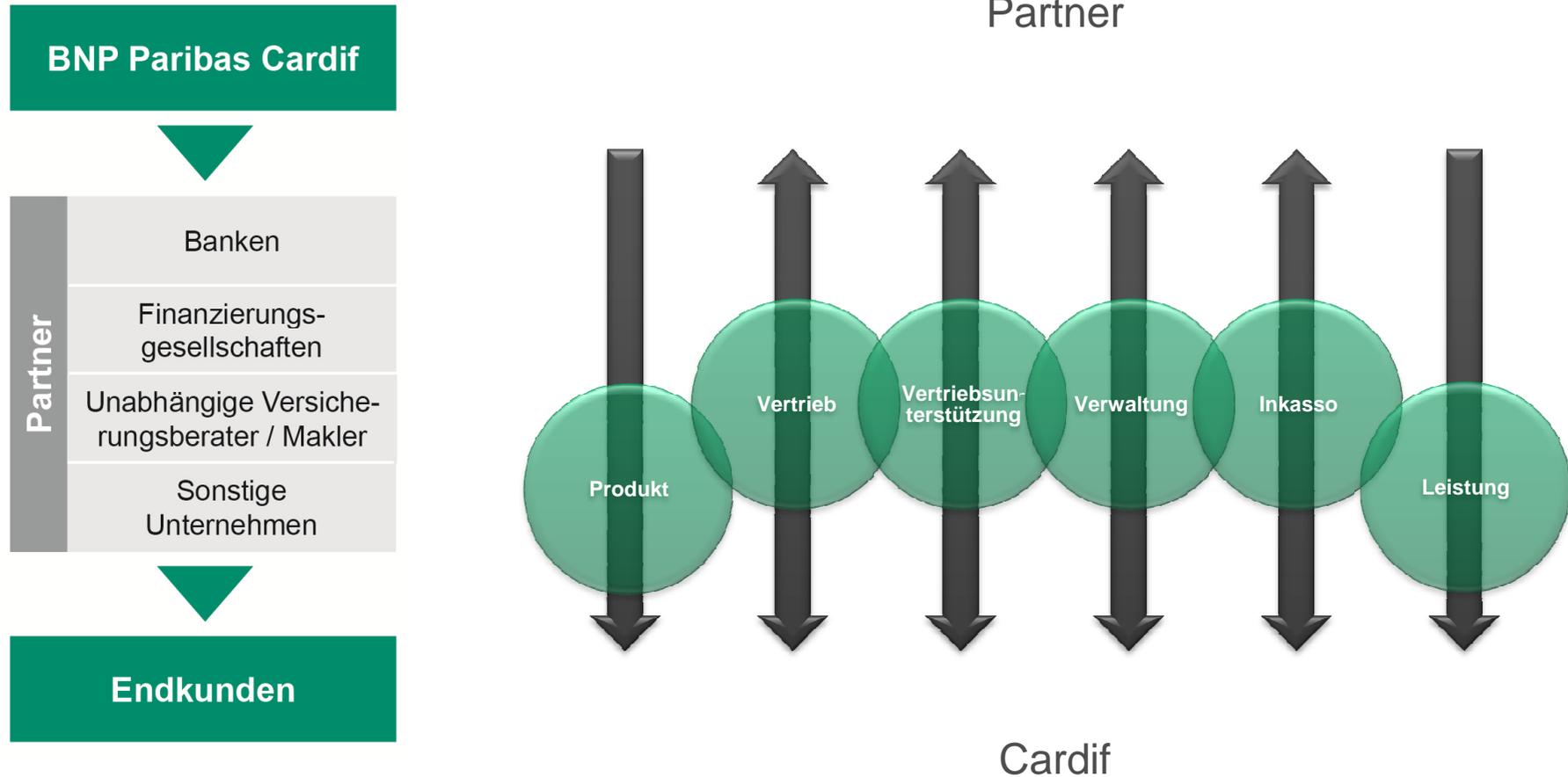
\* Summe der Raten = Monatsrate x Restlaufzeit in Monaten



# BNP Paribas Cardif



# BNP Paribas Cardif – Kooperationen



# Competitive Advantages

---

- maßgeschneiderte Angebote für die spezifischen Bedürfnisse/Anforderungen des Partners und seiner Kunden
- eine große Bandbreite an hohem Zusatznutzen und Services (Internetservices, Telemarketing-Expertise, ...)
- aktuarielles Know-How, auch aus Erfahrungen anderer Länder
- professionelle Trainings- und Schulungsakademie
- die Fähigkeit und Kompetenz, zügig neue Partnerschaften ein- und anzubinden



# Vertraulichkeitshinweis

---

*Dieses Dokument sowie die darin enthaltenen Informationen sind urheberrechtlich geschützt und vertraulich.*

*Diese dürfen nur von den zuständigen Personen innerhalb der internen Organisation des Empfängers weitergereicht werden, wenn diese ihrerseits zur Vertraulichkeit verpflichtet sind.*

*Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen (insbesondere Texte, Textteile, Bilder, Grafiken, Logos etc.) dürfen nur nach vorheriger schriftlicher Genehmigung von BNP Paribas Cardif verwendet, vervielfältigt oder Dritten zugänglich gemacht werden.*





**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!**

**Ihr Ansprechpartner:**

Ingo Graefe  
Key Account Manager

Tel.: 0049 (0)711 82055 - 144

E-Mail: [ingo.graefe@cardif.com](mailto:ingo.graefe@cardif.com)



**BNP PARIBAS  
CARDIF**

| Versicherungen für eine Welt im Wandel